

TECHNICO-COMMERCIAL EXPORT (F/H)

US-AMERIQUE DU NORD



Qui sommes-nous ?

Depuis 1971, notre entreprise de Niort (79), bâtit son expertise grâce à une équipe pluridisciplinaire où qualité et technicité mènent nos enjeux quotidiens.

Nous accompagnons la création et l'optimisation des outils de production. Spécialistes auprès de l'industrie laitière et fromagère, nous concevons, fabriquons, et installons des machines spéciales et lignes de production « clé en main ».

Coconstruisons votre projet professionnel et l'avenir de Tecnal.

Infos clés : 100 collaborateurs - 22 M€ de CA - société du groupe Synext (250 collaborateurs)



Qui êtes-vous ?

Le commerce technique à l'export est pour vous une évidence dans sa construction, les déplacements ne sont pas un frein. Vous aimez les challenges, dénicher de nouveaux clients, signer de nouvelles affaires. Faire des tournées commerciales, répondre à leurs besoins avec des propositions d'évolutions techniques sont une évidence. L'industrie agro-alimentaire et son vocabulaire technique n'ont pas secret pour vous.

Vous êtes idéalement diplômé d'un BAC +2/+5 formation technico-commercial ou ingénieur d'affaire, vous justifiez d'une expérience de 4 à 5 ans dans le domaine agro-alimentaire et l'export et la connaissance des métiers du lait et/ou machine spéciale sera appréciée.

Il vous sera indispensable de parler couramment l'anglais et l'espagnol.



Ce que nous pouvons réaliser ensemble !

Dénicheur de projets, commercial confirmé, vous êtes hiérarchiquement rattaché à la direction commerciale. Vous développez votre clientèle, animez votre réseau, analysez les appels d'offre, établissez des rapports de visite avec justesse et proximité sur le territoire confié.

Vous rendez compte à votre direction. En véritable ambassadeur vous déclinez la politique commerciale pour accroître le chiffre d'affaires et contribuer à l'expertise en conception de machine de spécialité fromagère en restant en adéquation avec les demandes de vos clients. Vous serez force de proposition, autonome dans votre organisation, vous pourrez vous appuyer sur les ressources internes pour mettre en œuvre la réussite commerciale.



Rejoignez-nous !

CDI à temps complet à pourvoir dès que possible.

Rémunération 45-55k€ brut annuelle

Merci d'adresser votre candidature à l'adresse suivante : recrutements@tecnal.fr