

Technico-Commercial(e) France - Export(F/H)

Amérique du Nord - France



Qui sommes-nous ?

Depuis 1920, notre entreprise de Montréal-La-Cluse (01), bâtit son expertise grâce à une équipe pluridisciplinaire où qualité et technicité mènent nos enjeux quotidiens.

Nous accompagnons la création et l'optimisation des outils de production. Spécialistes auprès de l'industrie laitière et fromagère, nous concevons, fabriquons, et installons des machines spéciales et ligne de production « clé en main ».

Coconstruisons votre projet professionnel et l'avenir de Chalon-Mégard.

Infos clés : 100 collaborateurs, 20M€ de CA, société du groupe Synext (250 personnes)



Qui êtes-vous ?

Le commerce technique international est pour vous une évidence dans sa construction et dans la conquête qu'il exige. Vous aimez les challenges, dénicher de nouveaux clients et signez de nouvelles affaires. Les mots agroalimentaire, fruitières, fromager, investisseurs... forment pour vous un champ lexical maîtrisé.

Idéalement issu(e) d'une formation de technico-commerciale ou d'ingénieur d'affaires, vous avez une expérience réussie dans un univers semblable. La connaissance des métiers du lait et/ou de la machine spéciale sera appréciée.

Vous êtes méthodique et vous voulez poursuivre votre carrière dans un environnement multiculturel.

Vous parlez couramment anglais et français.



Ce que nous pouvons réaliser ensemble !

Dénicheur de projets et commercial confirmé, vous êtes en relation avec les directions commerciales du groupe. Vous développez votre clientèle et animez votre réseau avec justesse et proximité sur le territoire confié.

Ambassadeur, vous déclinez la politique commerciale pour accroître le chiffre d'affaires et contribuer à l'expertise en conception de machines spéciales (fromagère notamment). Vous saurez vous appuyer, si nécessaire, sur les relais internes pour construire les solutions techniques attendus par le client.

Vous êtes autonome dans votre organisation et vous pouvez vous appuyer sur les ressources internes pour mettre en œuvre la réussite commerciale.



Rejoignez-nous !

Rémunération 45-55k€ - Primes sur objectifs - véhicule de fonction

Le poste pourra être basé à Montréal-la-Cluse ou à Niort (TECNAL)

Merci d'adresser votre candidature à l'adresse suivante : recrutements@synextgroup.fr